



「経営計画づくりと値上げで利益の出し方」 「IT学習会」に参加して 高橋 静明

8月18日(日)東商連にて「値上げの仕方と経営計画づくり」というテーマの学習会に参加してきました。

景気のイマイチな今時、値上げ、工賃上げを死体が出二ないときにどうすれば、相手が納得する値上げに踏み切れるかをある会社の事例をもとに説明がありました。

なぜ値上げをするのか↓値上げすることにより業務の効率が良いくなる↓良くなることで取引先にもメリットがある↓両社ともに利益が上がるとの展開を聞き、ただ要望をお互いに言うのではなく、理論立てて説明をす

れば相手も納得できる値上げ、

工賃上げができるという結論をしつかり学習してきました。講師の彌永巧児さんの時々冗談を交える軽妙なトークにより予定の90分が短く感じられ、もう少し長くても良かったかな?とも思いました。

続いて8月20日(火)に江東民商青年部による「IT学習会」に出席してきました。

内容は自分の持っているスマホにXのアプリをインストールして、民商の仲間とX上でやり取りし合うまでを講師の小野寺さんが説明しました。

残念ながら自分の持っているス

民商の予定

○9月8日(日) 13:30

民商会館 1F
記帳カフェ

○9月9日(月) 18:30

民商会館 2F
70周年実行委員会

○倉敷民商東京の会総会

○会費は毎月15日までに
お願いします。

○民商に会員読者をご紹介
ください。

○商工新聞をよく読み増や
しましょう!

マホは非常に旧式のためアプリのインストールは出来ませんでした。X上の専門用語や会話、やり取りのルール、基本的な使

い方を説明され、また、絶対使ったほうが良い業種や絶対とは言わないまでも使い道次第で売り上げにつながる業種などをXに関する基本的なことを学習してきました。

両方とも講義後は懇親会を開き各民商にも共通して会員の高齢化それに伴う会員の減少に悩まされているとの話を聞きました。

2日金町・水元会員訪問

留守もありましたが、対話のできたところでは、訪問を歓迎してくれて商売の様子や近況が伺えました。9月から秋の運動の取り組みの協力や支部の再編の話をしました。快くピラの配布を受けてくれたり、署名にその場で応じてくれたりしました。

また、新しい従業員が増えたのでその場で共済に2名加入もありました。居酒屋さんでは開店前の仕込みの時でしたが、お店の中に入れてくれました。おつまみのメニューがリ

暑気払い/青年部主催

9月16日(祝)13:00~民商会館 2F

会費2000円 一品持ち寄り

どなたでも参加できます。



ーズナブルでこんなに安くて大丈夫ですか?と聞くと「値上げしたらお客さん来なくなっちゃうから」と物価高騰の中でも必死に商売していることもわかりました。

建設業の方は事務所の中に入れてくれて、近況や会長の所の交流会にぜひ参加したいとご本人から話があり今度参加する事に。暑気払いを誘うともちろん何うと参加を約束してくれました。ご本人から会員同士のつながりを深めていきたいと、とてもフランクな方でした。